https://azit.fr/recrutement/commercial/

Commercial

Description

Vous voulez rejoindre une équipe jeune, dynamique,
Si vous êtes reconnue pour votre énergie et votre aisance relationnelle !
On vous offre cette opportunité de rejoindre notre équipe en tant que commercial.

Responsabilités

- Proposer un plan de prospection entreprise pour développer la commercialisation de
  nos services
- Participer à la déclinaison des objectifs commerciaux.
- Assurer le bon déroulement des prospections téléphoniques et de l'expérience client
  digital ainsi que la gestion du dossier.
- Apporter de nouvelles solutions pour fidéliser nos clients
- Préparation de liste de clients prospectés et être polyvalent des missions sur terrain.
- Développer des partenariats.
- Rédaction des emails et répondre aux besoins des clients.

Qualifications

- Bac +3/+5 dans le domaine commercial (ou Diplôme équivalent)
- Votre niveau en français est excellent, et vous avez un bon niveau en anglais.
- Une première expérience dans un centre d'appel est souhaitée.
- Rigoureux(se) et curieux(se) vous savez travailler en équipe et faites preuve d'une
  bonne communication.
- Des capacités d'analyse de marché, de synthèse de données
- Un sens de créativité.
- Un sens de l'observation et de l'écoute.
- Possède des compétences dans le domaine de l'informatique.
- Excellentes compétences analytiques et un talent pour l'analyse de données
- Compétent dans la rédaction et l'édition des contenus Français avec une attention
  aux détails

Avantages du poste

- Lieu : Zarzis, Tunisie

Organisme employeur
AZ it

Type de poste
Temps plein, CDD,

Lieu du poste
Cyber Park, 4170, Zarzis, Médenine, Tunisie

Date de publication
11 janvier 2024